

Bizob

het expertisecentrum
voor overheidsinkoop in
Oost-Brabant.



Uw partner voor inkoop en contractmanagement



Even voorstellen

- ✓ Dr. Marcel Stuijts
- ✓ Directeur
- ✓ Lid adviescommissie Gids Proportionaliteit
- ✓ NEVI community Publiek



Over Bizob

Bizob is dé partner voor inkoop en contractmanagement voor gemeenten en publieke organisaties in Oost-Brabant. Samenwerking is onze sleutel tot succesvolle publieke inkoop.

Sinds 2003 bundelen we de krachten van gemeenten en publieke organisaties om samen slimmer, duurzamer en effectiever in te kopen. Wat begon als een initiatief van tien gemeenten, is uitgegroeid tot een toonaangevend expertisecentrum voor overheidsinkoop in Nederland.



Uw partner voor inkoop en contractmanagement



Onze partners







Kennis delen

- Kennissessies voor partners
- In-house Trainingen 'Inkopen voor niet-inkopers'.
- MKB Informatiesessies "Zakendoen in uw gemeente? Zo werkt dat!"
- **Bizob Academy** voor medewerkers

Kennis krijgt pas echt waarde als je die deelt!

In beweging

Bizob ziet het als taak om bij te dragen aan het verder professionaliseren en verbeteren van inkoopstrategieën, aanbestedingsmodellen en contractbeheer en -management.

- ✓ **Overheden en instanties:** VNG, Provincie Noord-Brabant, Indusa, Ministerie van EZ, RVO, PIANOo.
- ✓ **Vakverenigingen:** Nevi (met actieve leden in de ledenraad, regiegroepen en commissies), Bouwend Nederland (Beter aanbesteden).
- ✓ **Inkoopsamenwerkingen en bedrijfsleven:** Regieraad Bouw, KvK, MKB, ondernemersverenigingen.
- ✓ **Opleidingen en platforms:** NEVI 1 en 2 voor concerninkopers, deelname aan expertpanels zoals TenderNed.
- ✓ Via deze samenwerkingen blijven we niet alleen op de hoogte van de laatste ontwikkelingen, maar dragen we ook actief bij aan de professionalisering van het inkoopvak in Nederland.

Bizob in cijfers

Bron: Sociaal jaarverslag 2024



Uw partner voor inkoop en contractmanagement



Aanbestedingen

*65 inkoopprofessionals
van Bizob werken samen
met 36 partners aan ruim
1500 inkooptrajecten*



SAMEN STERK

Collectieve inkooptrajecten 42
Afgesloten inkoopcontracten: 330
met een waarde van: € 223 mln.

OPENBARE RUIMTE | SOCIAAL DOMEIN | BEDRIJFSVOERING EN ICT

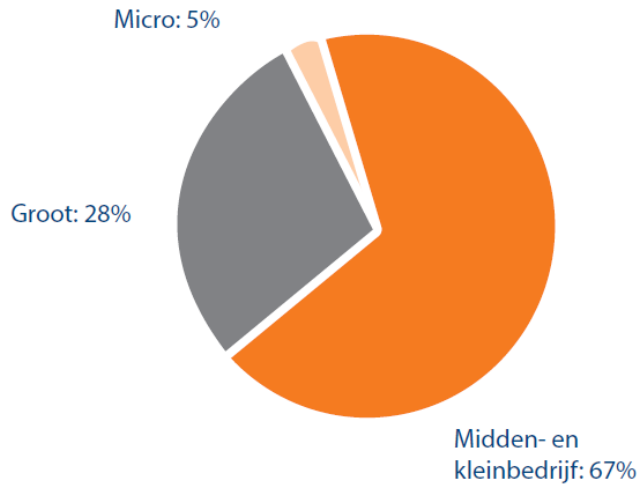
Afgesloten inkoopcontracten: 207
met een waarde van: € 282 mln.

WMO | BESCHERMD WONEN | BEGELEIDING 18+ | JEUGDZORG | HBH

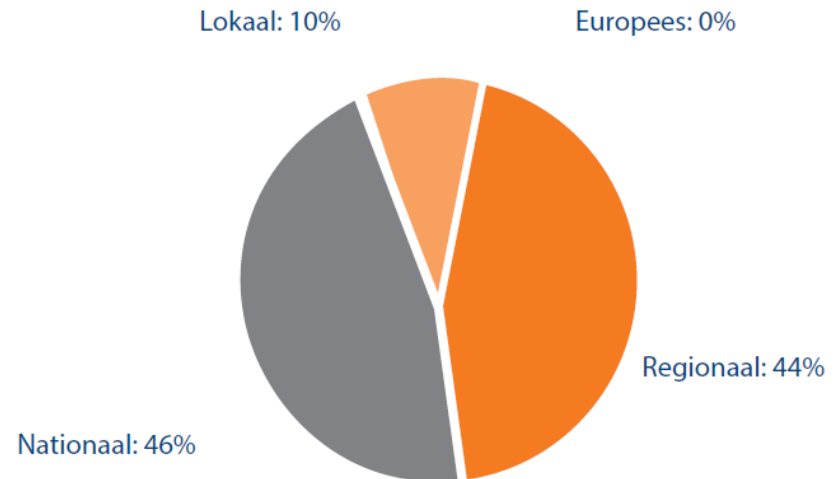
Onderhanden contracten: 905
met een waarde van: € 407 mln.



MKB



Regionaal



In 2024 werd **67%** van de aanbestedingen
die Bizob begeleidde, gegund aan het MKB
en **54%** aan lokale of regionale bedrijven.



Collectieve inkoop: Samen sterk!

Bij een gezamenlijk traject bundelen we de inkoop en delen we informatie en expertise. Het doel is het behalen van voordeel voor alle deelnemende organisaties:

- Kennis opbouw van product, markt en bedrijf.
- Minder transactiekosten en risico's voor onze partners.
- Toename professionaliteit van de inkoop.

Samengevat: minder kosten, betere producten, minder risico's en betere voorwaarden.

bizob

Uw partner voor inkoop en contractmanagement

Even voorstellen

- ✓ Douwe van de Goorberg MSc.
- ✓ Inkoopmanager
 - Noordoost-Brabant
 - Kempen gemeenten
 - Veldhoven



Collectiviteit samenwerking met VNG

Ontwikkelpad 2015 - 2025:

2015 Deelnemers GT Mobiele
Communicatie -> GT vast etc.

2020 Klankbordgroep GT Hardware, GT
Software

2022-2023 Inkoopadviseur GT Monitoring
en Response (+120 gemeenten)

2024-2025 Inkoopadviseur en
projectbureau GT Cyberweerbaarheid
(+75 gemeenten)

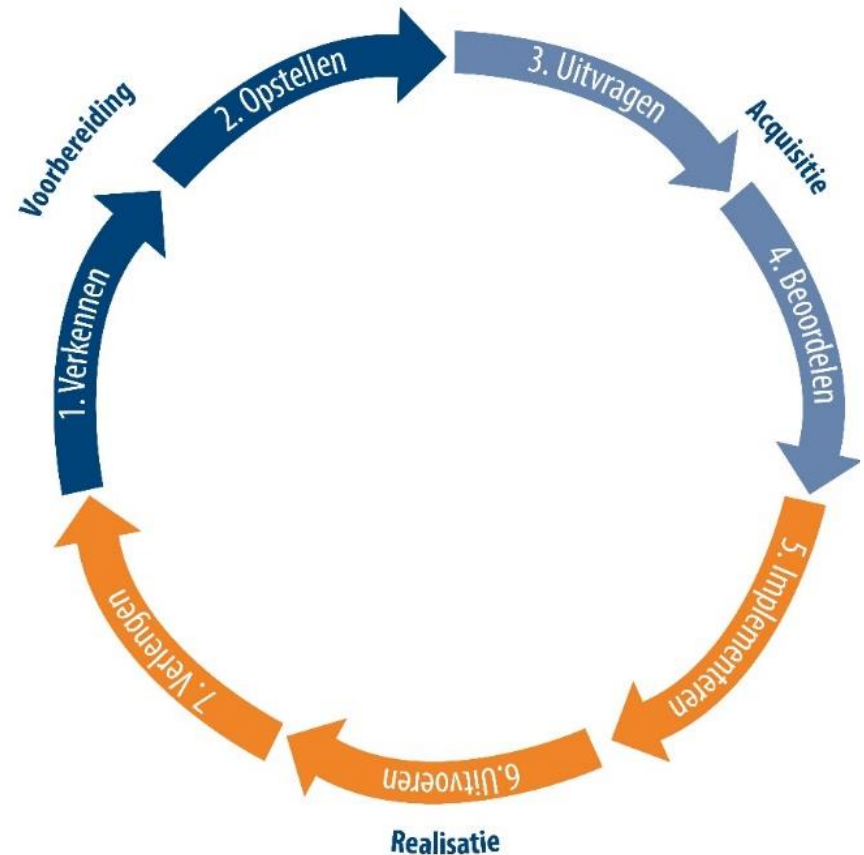


Wanneer Collectief Inkopen?

- ✓ Efficiënter inkoopproces
- ✓ Lagere tarieven/betere voorwaarden
- ✓ Kennisinput door samenwerking
- ✓ Kwalitatieve en kwantitatieve voordelen
- ✓ Mogelijkheden voor innovatie

Wisselwerking met contractmanagement

- ✓ Contractmanagement
- ✓ Helikopterview
- ✓ Output inkoop = Input CM
- ✓ Output CM = Input inkoop



Voordelen deelnemers

- ✓ Informatie/kennis delen
- ✓ Kosten delen
- ✓ Bizob als collectief geheugen
- ✓ Contractmanagement capaciteit
- ✓ Doelmatig en rechtmatig



Ombuigen met inkoop

Niek op 't Hoog
Commoditymanager Bedrijfsvoering



Uw partner voor inkoop en contractmanagement



Even voorstellen

- ✓ Niek op 't Hoog MSc.
- ✓ Concerninkoper Collectieve Inkoop (CI): 2015-2016
- ✓ Concerninkoper Bedrijfsvoering gemeenten Best en Veldhoven: 2017-2021
- ✓ Commoditymanager Bedrijfsvoering: 2021-heden



1. Uitgangspositie: Waarom ombuigen met inkoop?

- ✓ Vanaf het jaar 2028 minder financiële middelen vanuit het Rijk
- ✓ Is al een aandachtspunt vanuit inkoop, maar nu extra focus
- ✓ Speelt dit ook bij Bizob-deelnemers?
 - Nader onderzoek maart-april 2025
 - Gem. ombuigingspercentage t.o.v. begrotingstotaal = 4,13%
- ✓ Ombuigingsmogelijkheden met inkoop:
 - Op welke wijze kan inkoop bijdrage aan de gemeentelijk opgave?
 - Terugkijkend naar voorgaande jaren heeft inkoop t.o.v. opdrachtwaarde raming een gemiddelde besparing van 7% gerealiseerd.
 - Met minder fin. middelen → hetzelfde bereiken / zelfde kwaliteitsniveau halen



2. Oplossingsrichtingen

- ✓ Diverse toepassingsgebieden:
 - Strategische levenscyclus benadering (looptijd contract koppelen aan technische afschrijvingstermijn)
 - Wijze van uitvraag: budget minus besparingsopgave meegeven: gunnen op 100% kwaliteit
 - Juiste timing hercontractering
 - Uitvraag gebaseerd op refurbished i.p.v. nieuwe
 - Programmatisch en seriematig inkopen
- ✓ Drietal toepassingen eruit lichten



3. Laagdrempelig aanbesteden

- Uitdaging: in een aantal vakgebieden beperkte interesse in overheidsopdrachten
 - Lange procedure en veel te nemen hordes (inschrijving, bewijsmiddelen, lange doorlooptijd)
- ✓ Oplossing: drempel verlagen voor inschrijving
 - Kortere doorlooptijd
 - Minder documentatie per deelopdracht

Dynamisch Aankoopstelsel (DAS)

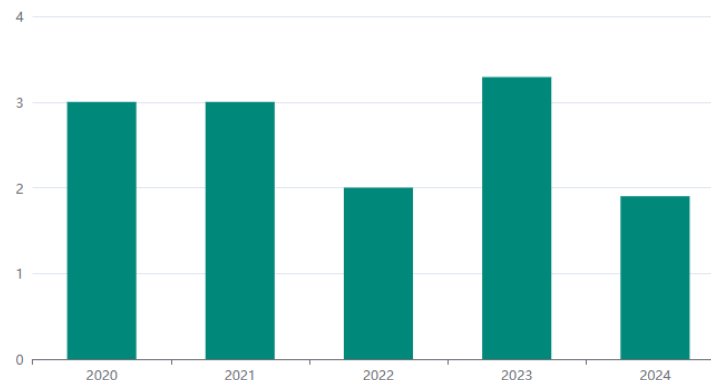
- ✓ Voordelen:
 - Op basis van bewijsmiddelen toelating tot het DAS (eenmalig)
 - Doorlopend toetreden nieuwkomers tot DAS
 - Maatwerk per offerteaanvraag
 - Min. Inschrijftermijn 10 dagen t.o.v. 40 dagen
- ✓ Relatie tot ombuigen met inkoop
 - In verleden weinig tot geen inschrijvingen
 - Sterk verminderen van transactiekosten voor zowel aanbestedende diensten als inschrijvers



3.1. DAS Accountancy in de Bizob-praktijk

- TenderTrends (aanbestedingsdata)
- 5 deelnemers in DAS
- 2 fases:
 1. Instellen van het DAS
 2. Plaatsen van opdrachten binnen het DAS
- Reeds doorlopen offerteaanvragen:
 - ✓ Veldhoven
 - ✓ Waalre
 - ✓ GRSA2 (Cranendonck, H-L, VW)
 - ✓ De Kempengemeenten (Bergeijk, Bladel, Eersel, RDM)
- Kwaliteitsimpuls:
 - ✓ Aanbestedingskalender
 - ✓ Minder regeldruk
 - ✓ Betere afstemming marktpartijen

Gemiddeld aantal inschrijvingen per jaar
Het gemiddeld aantal inschrijvingen per jaar.



Bron: TenderTrends

4. Scope bepaling adhv actuele marktsituatie

- Uitdaging: continu veranderende (markt)omstandigheden
 - De wereld verandert voortdurend en ontwikkelingen volgen zich snel op
- ✓ Oplossing: duidelijk scope bepaling + oog voor technologische ontwikkelingen

Inkoop voertuigen wagenpark (voorbeeld)

- ✓ Inkoopbehoefte: mobiliteit van eigen medewerkers onder werktijd (werk-werk verkeer): 1-op-1 vervanging?
- ✓ Bestaande situatie: 8 benzine voertuigen
 - Analyse inzet versus gereserveerd
 - Optimalisatie middels geavanceerde planningstool
- ✓ Nieuwe situatie en uitvraag o.b.v.:
 - 3 voertuigen: volledig elektrisch
 - Aanzienlijke lagere kosten
 - Een enorm duurzaamheidsvoordeel (productie, uitstoot, onderhoud en einde levensduur)



5. Juiste timing hercontractering

- ✓ Hercontractering bij inschrijvingen in Corona-tijdperk en start oorlog in Oekraïne
- ✓ Periode maart 2022 – februari 2023
- ✓ Contractmanagement
 - spendanalyse
- ✓ Algemeen advies: niet verlengen maar opnieuw in de markt zetten
 - Actueel indexcijfer: CPI: circa 3%
- ✓ Interessante inkooppakketten:
 - Collectieve inkoop
 - Top-20 in opdrachtwaarde

Perioden	Jaarmutatie CPI
	%
2022 maart	9,7
2022 april	9,6
2022 mei	8,8
2022 juni	8,6
2022 juli	10,3
2022 augustus	12,0
2022 september	14,5
2022 oktober	14,3
2022 november	9,9

